



Bendrai finansuojama  
Europos Sąjungos

# Būti farmacininku

## Katerina Kalivi

### Graikija



*Ši istorija buvo parengta projekto  
„SkillsXcellerate: Verslumas – kelias jaunimui į nepriklausomybę“ rėmuose.  
Ši medžiaga yra dalis WP2 A2 Gerosios praktikos*

**SkillsXcellerate**



Finansuojama Europos Sąjungos lėšomis. Tačiau išreiškiamas požiūris ar nuomonė yra tik autoriaus (-ių) ir nebūtinai atspindi Europos Sąjungos ar Europos švietimo ir kultūros vykdomosios įstaigos (EACEA) požiūrį ar nuomonę. Nei Europos Sąjunga, nei EACEA negali būti laikoma už juos atsakinga.

Projekto Nr.: 2023-2-SE02-KA220-YOU-000171087

# KAIP IR KADA KATERINA PRADĖJO SAVO VERSLĄ

Katerina pradėjo savo verslą būdama 27 metų, jos išsilavinimas turėjo didelę įtaką šiam sprendimui. Farmacija yra unikali sritis, natūraliai vedanti į verslumą, ypač tuomet, kai buvo manoma, kad šis kelias siūlo puikias perspektyvas. Nors formaliai jos išsilavinimas nebuvo tiesiogiai susijęs su vaistinės valdymu, dabar, žvelgdama atgal, ji supranta, kad jos tėvas, jau turėjęs verslo patirties, galbūt netiesiogiai pastūmėjo ją į šį kelią ir jai padėjo.

## KAIP KATERINA PLĖTOJO SAVO VERSLĄ

Įgijusi išsilavinimą, ji dirbo kitoje vaistinėje, tačiau laikui bėgant suprato, kad nori atidaryti savo vaistinę. Tėvų finansinė parama leido jai įgyvendinti šį tikslą. Iš pradžių ji manė, kad vaistinės veikla daugiausia susijusi su mokslu, akademinio išsilavinimu ir sveikata. Tačiau netrukus suprato, kad komercinis aspektas taip pat vaidina svarbų vaidmenį. Dėl to jai teko pakeisti savo požiūrį ir daugiau dėmesio skirti vaistinės verslo ir komercinei veiklai.

Daugumą kliūčių, ypač susijusių su finansais, ji įveikė pasitelkusi buhalterio pagalbą, kuris suteikė neįkainojamą paramą. Nuolat mokydama ir prisitaikydama, ji sėkmingai įveikė iššūkius.

Ypač sunkus buvo momentas, kai ji tapo motina. Ji jautė, kad negali skirti pakankamai laiko vaikui, ir rimtai svarstė galimybę pasitraukti iš verslo, ieškodama darbo, kuris nereikalautų tiek daug jos dėmesio ir laiko. Tačiau ji suvokė, kad sėkmė šioje srityje ateina tiems, kurie drąsiai rizikuoja ir investuoja į savo verslo plėtrą.



# KOKIE YRA KATERINOS PLANAI ATEIČIAI

Jos ateities planuose numatytas persikėlimas į centrinę vietą, kas nors ir kelia didesnę riziką, tačiau gali žymiai padidinti jos klientų ratą ir verslo apimtis. Kartu ji siekia tobulinti dabartinę vietą, įgyvendindama naujas iniciatyvas: planuoja įrengti prekybos automatą, atidaryti elektroninę parduotuvę bei įdarbinti kosmetologę, kuri sutelktų dėmesį į kosmetikos vaistinės paslaugų plėtrą.

Vadovaudama vaistinei, ji siekia aktyviai prisidėti prie sveikatos priežiūros sistemos, tikėdama, kad vaistinė yra pirmoji ir prieinamiausia vieta, kur žmonės gali gauti sveikatos priežiūros sprendimus ir pagalbą dar prieš kreipdamiesi į gydytojus.



Nuotraukų šaltiniai: visos nuotraukos, panaudotos šioje istorijoje, yra iš asmeninio Katerina archyvo.

# KOKIE KATERINOS PASIŪLYMAI JAUNIEMS ŽMONĖMS, NORINTIEMS PRADĖTI SAVO VERSLĄ

Verslininkystė yra puiki sritis, suteikianti laisvės pojūtį, nes sunkus darbas yra tiesiogiai įvertinamas, o nuoseklios pastangos lemia pažangą. Net ir tokioje iššūkių kupinoje šalyje kaip Graikija, su pakankamu noru ir atsidavimu galima pasiekti sėkmę.

Nors ji neturi konkrečių rekomendacijų, mano, kad rinkodaros, vadybos ir finansų seminarai yra ypač naudingi ir būtini. Jie suteikia vertingų žinių ir įgūdžių, kurie padeda tobulėti ir sėkmingai plėtoti verslą.

Linkime sėkmės **KATERINA!**

Jei norite sužinoti daugiau informacijos apie Katerina verslą arba susisiekti su ja, prašome naudoti

FB: <https://www.facebook.com/FarmakeioKalyvi/>



Visam turiniui taikoma CC BY-ND-SA 4.0 licencija