**En bild som visar person, gräs, utomhus, Konstgräs

Automatiskt genererad beskrivning**

Finansieras av Europeiska unionen. De synpunkter och åsikter som uttrycks är endast upphovsmannens [upphovsmännens] och utgör inte Europeiska unionens eller Europeiska genomförandeorganet för utbildning och kulturs (EACEA) officiella ståndpunkt. Varken Europeiska unionen eller EACEA tar något ansvar för dessa.  
Projekt kod: 2023-2-SE02-KA220-YOU-000171087

Bildkälla: Sabers personliga bildarkiv.

**Saber Azizi**

**Sverige**

**Fotbollsproffs till byggingengör**

***Denna berättelse har utvecklats inom projektet***

***"SkillsXcellerate: Att ge egenmakt till ungdomar på deras väg till självständighet genom entreprenörskap"***

***Detta material har utvecklats som en del av WP2 A2 Best practices***

**HUR OCH NÄR SABER STARTADE SITT FÖRETAG**

Sabers företag Bygglux är ett byggföretag som specialiserat sig på renovering av bostäder, med fokus på badrum, kök och golv. Företaget föddes ur Sabers resa – en gång en professionell fotbollsspelare som upptäckte en latent talang för renovering när han köpte sin första lägenhet. Saber insåg den enorma potentialen på marknaden och kände sig begränsad av sitt tidigare jobb där han arbetade med barn i skolan, och bestämde sig för att byta från fotbollen och sitt vanliga jobb för att ägna sig åt entreprenörskap.

Trots att han saknade tidigare erfarenhet eller formell utbildning inom byggbranschen gav sig Saber in i denna nya satsning driven av sin passion för renoveringsprocessen. Med stöd från sin bror och fru tog han steget in i entreprenörskap och navigerade på okänd mark med deras hjälp. Att starta ett företag från grunden kan vara skrämmande, och Saber förlitade sig mycket på sin familjs expertis för att navigera i den byråkratiska labyrinten av pappersarbete och regler.

Intäkterna från försäljningen av hans lägenhet gav de nödvändiga medlen för att köpa utrustning och få fart på verksamheten. Det som började som ett språng i tro har sedan dess blommat ut till ett blomstrande företag, drivet av Sabers beslutsamhet och stöttat av hans nära och kära. Bygglux är ett bevis på Sabers mod att följa sin passion och hans förmåga att förvandla en hobby till ett framgångsrikt företag.

**HUR SABER UTVECKLADE SITT FÖRETAG**

Saber, som är känd som en ”familjeperson", hade ekonomiska problem i början av sitt byggföretag. Trots hans skicklighet inom området var många omedvetna om hans expertis, vilket gjorde det svårt att säkra projekt och försörja hans familj. Trots ett stadigt inflöde av arbete kvarstod de ekonomiska svårigheterna i början, och de ursprungliga inkomsterna räckte ofta inte till för att täcka utgifterna.

Under denna period prioriterade Saber att bygga upp sitt varumärke och rykte. Genom strategisk användning av sociala medier och genom att utnyttja rekommendationer från mun till mun etablerade han sig gradvis som en pålitlig och skicklig entreprenör. Även om den ekonomiska vägen till en början var stenig, förblev Saber hängiven sin vision, med vetskapen om att det var avgörande för långsiktig framgång att lägga en stark grund för sin verksamhet.

**VILKA ÄR SABERS FRAMTIDSPLANER**

Saber har ambitioner som sträcker sig längre än vad han för närvarande sysslar med. Han föreställer sig att utöka sin personalstyrka och ta sig an större projekt, ett mål som han planerar att uppnå genom att fortsätta med formell utbildning vid universitetet. Även om Saber är skicklig i regelbundet praktiskt arbete, inser han behovet av ytterligare expertis för att ta itu med större ansträngningar framgångsrikt.

Att hantera många projekt på egen hand har blivit en utmaning för Saber, vilket har fått honom att söka en robust arbetskraft för att stödja sina ansträngningar. Nätverkande spelar en central roll i hans planer för tillväxt, eftersom han strävar efter att utnyttja sina befintliga kontakter samtidigt som han utökar sin räckvidd ytterligare.

Saber tror starkt på kraften i självlärande och autonomi. Han betonar att med engagemang och en vilja att utforska kan man förvärva vilken färdighet som helst självständigt. Enligt hans uppfattning är den information som behövs för att utmärka sig lätt tillgänglig för dem som aktivt söker efter den.

**VILKA ÄR SABERS TIPS TILL UNGA SOM VILL STARTA EGET**

Att ta på sig rollen som entreprenör kommer med extra ansvar, vilket kräver ett konstant fokus på det bredare landskapet. Att analysera för- och nackdelar med varje beslut blir en självklarhet, samtidigt som man säkerställer att finansiell stabilitet förblir en prioritet. Att sätta upp tydliga mål och vara uthållig inför utmaningar är inte förhandlingsbart.

I dagens sammanlänkade samhälle är vägen till entreprenörskap mer tillgänglig än någonsin. Stöd och resurser finns i överflöd, oavsett om det är genom statliga initiativ, samhällsprojekt eller andra vägar. Att omfamna detta stödnätverk och söka hjälp när det behövs är avgörande steg på resan.

Rädsla bör aldrig avskräcka någon från att följa sina entreprenörsdrömmar. I stället bör den fungera som en katalysator för handling. Med beslutsamhet, motståndskraft och en vilja att be om hjälp kan vem som helst ge sig ut på resan att starta ett eget företag.



Bildkälla: Canva stock.

.

Vi önskar **SABER** lycka till!

Om du är intresserad av att lära dig mer om **Sabers** verksamhet eller komma i kontakt med honom, kan du kontakta honom via

Email: <info@bygglux.com>

Allt innehåll är licensierat under CC BY-ND-SA 4.0