**En bild som visar person, klädsel, person, slips

Automatiskt genererad beskrivning**

Χρηματοδοτείται από την Ευρωπαϊκή Ένωση. Ωστόσο, οι απόψεις και οι γνώμες που εκφράζονται είναι αποκλειστικά του/των συγγραφέα/ων και δεν αντανακλούν κατ' ανάγκη τις απόψεις και τις γνώμες της Ευρωπαϊκής Ένωσης ή του Εθνικού Οργανισμού (MUCF) ή του Ευρωπαϊκού Εκτελεστικού Οργανισμού Εκπαίδευσης και Πολιτισμού (EACEA). Ούτε η Ευρωπαϊκή Ένωση ούτε ο EACEA μπορούν να θεωρηθούν υπεύθυνοι γι' αυτές.

Κωδικός έργου: 2023-2-SE02-KA220-YOU-000171087

***Αυτή η ιστορία αναπτύχθηκε στο πλαίσιο του έργου  
"SkillsXcellerate: Ενίσχυση των νέων στην πορεία τους προς την ανεξαρτησία μέσω της επιχειρηματικότητας"  
WP2 – Βέλτιστες πρακτικές επιχειρηματικότητας***

**Mikael Daoud**

**Σουηδία**

**Αλλαγή των προβλημάτων ενός κλάδου**

Πηγή εικόνων: το προσωπικό αρχείο του Mikael.

**ΠΩΣ ΚΑΙ ΠΟΤΕ ΙΔΡΥΣΕ Ο MIKAEL ΤΗΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ΤΟΥ**

Η επιχείρηση του Mikael είναι ένα ίδρυμα για νέους που είναι αφιερωμένο στην υποστήριξη νέων με διάγνωση NPF. Επικεντρώνεται στη δημιουργία ενός περιβάλλοντος ανατροφής για παιδιά που αντιμετωπίζουν προκλήσεις στο σχολείο ή σε κοινωνικό περιβάλλον, μετατρέποντάς τα από το να αισθάνονται «outsiders» σε «ενεργά» μέλη της κοινωνίας. Για τη χρηματοδότηση της νεοσύστατης επιχείρησης, συνεργάστηκαν με έναν επενδυτή με το όνομα «Investor Stomak», ο οποίος έπαιξε καθοριστικό ρόλο στο να ξεκινήσει η επιχείρηση.

Στο πλαίσιο της συμφωνίας τους, ο επενδυτής έγινε βασικός μέτοχος.  
Δεδομένων των αυστηρών απαιτήσεων του σουηδικού συστήματος πρόνοιας, το ίδρυμα νεότητας χρειαζόταν έγκριση από τις κοινωνικές υπηρεσίες για να λειτουργήσει. Η στρατηγική μάρκετινγκ τους βασίζεται σε μεγάλο βαθμό στη συνεργασία με αυτές τις κοινωνικές υπηρεσίες. Επιπλέον, χρησιμοποιούν φυλλάδια, αφίσες και την έννοια του «ανοιχτού σπιτιού» για να προσεγγίσουν τους δυνητικούς πελάτες και τις οικογένειές τους.  
Ο Mikael, η κινητήρια δύναμη πίσω από το σπίτι νεότητας, έχει μεγάλη εμπειρία στο σουηδικό σύστημα υγείας. Έχοντας αναλάβει ηγετικούς ρόλους σε διάφορα σπίτια που χρηματοδοτούνται από την κυβέρνηση, εντόπισε ευκαιρίες για τη βελτίωση της παρεχόμενης φροντίδας. Παρακινούμενος από την επιθυμία να αμφισβητήσει και να βελτιώσει τις κυβερνητικές μεθόδους, ο Mikael εμπνεύστηκε να ιδρύσει το δικό του σπίτι νεότητας.

**ΠΩΣ Ο MIKAEL ΑΝΕΠΤΥΞΕ ΤΗΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ ΤΟΥ**

Η πρωταρχική πρόκληση έγκειται στην εξασφάλιση επαρκούς οικονομικής υποστήριξης και χρηματοδότησης, καθώς η έναρξη λειτουργίας ενός σπιτιού νεότητας προϋποθέτει την πλοήγηση σε πολύπλοκους κοινωνικούς κανονισμούς. Η απόκτηση ιδιοκτησίας, η δημιουργία εγκαταστάσεων φιλοξενίας και η πρόσληψη ειδικευμένου προσωπικού αποτελούν βασικά στοιχεία, καθιστώντας τη διαδικασία χρονοβόρα και περίπλοκη. Ο Mikael αναζήτησε την καθοδήγηση εμπειρογνωμόνων από επαγγελματίες του κλάδου και συμμετείχε σε εκτεταμένη δικτύωση για να ξεπεράσει αυτά τα εμπόδια.

Το έργο παραμένει σε εξέλιξη κυρίως λόγω των προκλήσεων πιστοποίησης, απαιτώντας σχολαστική προσοχή στη λεπτομέρεια και τήρηση των κανονιστικών προτύπων. Ως αποτέλεσμα, οι προσπάθειες προώθησης και οι πρωτοβουλίες προβολής αναβάλλονται για μεταγενέστερο στάδιο. Αρχικά, ο Mikael διερεύνησε μια πιθανή συνεργασία που απαιτούσε υπέρογκα ενοίκια για εγκαταστάσεις καταλυμάτων. Ωστόσο, μετά από προσεκτική σκέψη, επέλεξε να παραιτηθεί από τη συνεργασία και να κάνει ένα νέο ξεκίνημα.

Παρά τις αναποδιές, σημειώθηκε μεγάλη πρόοδος μέσω της εμπειρίας και των γόνιμων αλληλεπιδράσεων με τις κυβερνητικές υπηρεσίες.

**ΠΟΙΑ ΕΙΝΑΙ ΤΑ ΣΧΕΔΙΑ ΤΟΥ MIKAEL ΓΙΑ ΤΟ ΜΕΛΛΟΝ**

Προς το παρόν, ο Mikael δεν έχει συγκεκριμένα σχέδια. Ωστόσο, φιλοδοξεί να δημιουργήσει ένα συγκρότημα διαμερισμάτων για νέους, εξασφαλίζοντας συνεχή υποστήριξη για τα άτομα ακόμη και στην ενήλικη ζωή τους. Ο πρωταρχικός στόχος της επιχείρησης είναι να παρέχει δια βίου βοήθεια σε άτομα με διαγνώσεις, εάν χρειαστεί. Έχοντας ως βάση ένα οικόπεδο δύο στρεμμάτων, σκοπεύουν να επεκτείνουν τις εγκαταστάσεις, ενσωματώνοντας δραστηριότητες που εμπλουτίζουν τη ζωή των ενοίκων τους και προσδίδουν νόημα στην ύπαρξή τους.

Κοιτάζοντας μπροστά, το όραμά τους επεκτείνεται στο άνοιγμα επιπλέον σπιτιών για νέους σε ολόκληρη τη χώρα, διευρύνοντας την εμβέλεια και τον αντίκτυπο των υπηρεσιών τους. Η εργασία με ανθρώπους συνεπάγεται ένα συνεχές ταξίδι μάθησης, γεγονός που ωθεί στην τακτική παρακολούθηση σεμιναρίων και εκπαιδευτικών προγραμμάτων για τη διεύρυνση των γνώσεών τους και την ενίσχυση των επιχειρηματικών τους δραστηριοτήτων. Το ήθος του ανοίγματος στη γνώση υπογραμμίζει τη δέσμευσή τους για συνεχή βελτίωση και επίτευξη μεγαλύτερων επιτευγμάτων στις προσπάθειές τους.

**ΠΟΙΕΣ ΕΙΝΑΙ ΟΙ ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ ΤΟΥ MIKAEL ΣΤΟΥΣ ΝΕΟΥΣ ΠΟΥ ΘΕΛΟΥΝ ΝΑ ΑΝΟΙΞΟΥΝ ΤΗ ΔΙΚΗ ΤΟΥΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΗ**

Η ανάληψη του δικού σας εγχειρήματος σας επιτρέπει να επιδιώξετε κάτι ουσιαστικό με τους δικούς σας όρους, να βελτιώσετε τις υπάρχουσες ιδέες και να επιφέρετε θετική αλλαγή. Είναι η ποικιλία των προσεγγίσεων που εμπλουτίζει πραγματικά την κοινωνία, αλλά απαιτεί τεράστια προσπάθεια - συχνά μεγαλύτερη από την αρχικά αναμενόμενη. Η υπομονή είναι υψίστης σημασίας, καθώς κάθε απόφαση απαιτεί προσεκτική εξέταση. Η βιασύνη πρέπει να αποφεύγεται με κάθε κόστος.

Ο χρόνος είναι ένα πολύτιμο αγαθό, που δεν αφήνει πολλά περιθώρια για ξένες δραστηριότητες. Για να πετύχει κανείς, πρέπει να παραμείνει απόλυτα αφοσιωμένος στην επιχείρηση, αναζητώντας συνεχώς τις δυνατότητές της και διατηρώντας ένα ακλόνητο πάθος για τις προσπάθειες. Το ταξίδι χρησιμεύει ως μια απαράμιλλη εμπειρία μάθησης, υπογραμμίζοντας τη σημασία του σχολαστικού σχεδιασμού και της αποφασιστικής εκτέλεσης. Ο φόβος δεν πρέπει ποτέ να αποτρέπει τη δράση - η τόλμη είναι το κλειδί για την υλοποίηση του οράματος κάποιου.



Πηγή εικόνας: Canva stock.

Ευχόμαστε καλή τύχη στον **MIKAEL**!  
Εάν ενδιαφέρεστε να μάθετε περισσότερα για την επιχείρηση του Mikael ή να έρθετε σε επαφή μαζί του, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί του μέσω

Email: [Mikaeldaoud16@gmail.com](file:///C:\Users\giorg\Downloads\Mikaeldaoud16@gmail.com)

Όλα τα περιεχόμενα προστατεύονται από άδεια χρήσης CC BY-ND-SA 4.0